



Artículo original

Integración económica internacional: Una revisión sistemática de la literatura

International economic integration: A systematic literature review

María Laura Cabrera^{1*} , Arturo González¹ 

¹ Universidad Nacional de Asunción, Facultad Politécnica. San Lorenzo, Paraguay.

RESUMEN

La Integración Económica Internacional (IEI) constituye un proceso central en la configuración de la economía mundial contemporánea, caracterizado por la intensificación de los flujos de comercio, capital y producción entre países y regiones. El presente trabajo tiene por objetivo revisar de manera sistemática la literatura académica sobre la IEI publicada entre los años 2020 y 2025, con el fin de ofrecer una visión integral del estado del conocimiento respecto a sus metodologías, áreas de estudio, implicancias y casos de éxito o fracaso. La metodología consiste en una revisión sistemática organizada en torno a cuatro ejes analíticos principales. Los resultados muestran que el estudio de la IEI se apoya predominantemente en enfoques cuantitativos y econométricos aplicados al comercio, la inversión extranjera directa y las cadenas globales de valor. Asimismo, la literatura evidencia que, si bien la IEI contribuye al crecimiento económico y la eficiencia productiva, también genera efectos distributivos desiguales y vulnerabilidades ante choques externos. La investigación concluye que la IEI no es un proceso inherentemente beneficioso ni perjudicial, sino un fenómeno cuyo éxito está condicionado por el contexto económico-político, la solidez del diseño institucional y la adopción de políticas complementarias por parte de los países para mitigar costos y maximizar beneficios a largo plazo.

Palabras clave: Integración económica, integración económica internacional, inversión extranjera.

ABSTRACT

International Economic Integration (IEI) constitutes a central process in the configuration of the contemporary world economy, characterized by the intensification of trade, capital, and production flows between countries and regions. This paper aims to systematically review the academic literature on IEI published between 2020 and 2025, in order to provide a comprehensive overview of the state of knowledge regarding its methodologies, areas of study, implications, and cases of success or failure. The methodology consists of a systematic review organized around four main analytical axes. The results show that the study of IEI relies predominantly on quantitative and econometric approaches applied to trade, foreign direct investment, and global value chains. Furthermore, the literature demonstrates that, while IEI contributes to economic growth and productive efficiency, it also generates unequal distributional effects and vulnerabilities to external shocks. The research concludes that IEI is not an inherently beneficial or harmful process, but a phenomenon whose success is conditioned by the economic-political context, the soundness of the institutional design and the adoption of complementary policies by countries to mitigate costs and maximize long-term benefits.

Keywords: Economic integration, international economic integration, foreign investment.

*Correspondencia:

lauracabreraovellar@gmail.com

Conflictos de interés: Los autores declaran no tener conflicto de intereses.

Contribuciones de autores:

MLC: Conceptualización Curación de datos
Análisis formal Investigación Metodología
Visualización Redacción – borrador original.
AG: Adquisición de fondos Metodología
Administración del proyecto Recursos
Supervisión Redacción – revisión y edición.

Financiamiento: Ninguno.

Códigos JEL: F15, F10, F21.

Editor responsable: Susana Lugo Rolón

Recibido: 12/01/2026; **Aceptado:** 16/06/2026





INTRODUCCIÓN

La Integración Económica Internacional (IEI) constituye uno de los procesos más relevantes y persistentes en la evolución del sistema económico mundial. A lo largo de las últimas décadas, la intensificación de los flujos de comercio, capital, tecnología y personas ha transformado profundamente las economías nacionales, dando lugar a formas crecientes de interdependencia entre países y regiones. Bilas (2016) concibe la integración como un proceso orientado a la liberalización del comercio y a la libre movilidad de los factores de producción, en particular el trabajo y el capital. Desde una perspectiva más amplia, este autor sostiene que la integración también implica la facilitación de los flujos de inversión extranjera directa mediante acuerdos de protección de inversiones, la liberalización de la movilidad laboral entre los países miembros, la armonización de los sistemas impositivos especialmente aquellos que inciden sobre la producción y el comercio, la coordinación de las políticas macroeconómicas con el objetivo de garantizar un entorno macroeconómico estable, así como la armonización de los marcos legales que regulan los mercados de bienes y los factores productivos (Pašić & Nuhanović, 2022). No obstante, no existe una percepción universal del concepto, ya que la integración tiende a ser específica al contexto geográfico y cultural de los participantes (Suska, 2025).

Desde una perspectiva histórica, los antecedentes de la integración económica internacional se remontan a las teorías del contrato social de filósofos como Hobbes, Locke y Rousseau, quienes visualizaron la unión de individuos en una comunidad política, idea que Kant (1917) expandió hacia la posibilidad de una federación global de repúblicas (Suska, 2025). En la era moderna, la evolución de la IEI ha transitado por diversas fases. Tras la Revolución Industrial, la “primera globalización” (1870-1914), según Fitzgerald (2015) marcó un incremento significativo en la integración mundial. Esto solo interrumpido por el auge del mercantilismo y el proteccionismo entre guerras. El orden económico actual se cimentó tras la Segunda Guerra Mundial con la creación de instituciones como el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT, del inglés General Agreement on Tariffs and Trade), precursor de la Organización Mundial del Comercio; el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, diseñados para fomentar un sistema comercial abierto y prevenir nuevos conflictos a través de la interdependencia (Bowen & Broz, 2020). En Europa, este movimiento culminó con el lanzamiento del proyecto de la Unión Europea en 1957, reconocido como el modelo de integración regional más avanzado (Grytsenko et al., 2021).

En el contexto específico de América Latina, la trayectoria de integración ha estado marcada por una oscilación entre la alineación con potencias y la búsqueda de una autonomía regional a través de bloques subregionales. Desde la década de 1990, han proliferado acuerdos como el MERCOSUR, el Sistema de la Integración Centroamericana (SICA), la Comunidad del Caribe (CARICOM), la Comunidad Andina, entre otros (Gospodarik & Khombak, 2025; Santamaría, 2024). Recientemente, la región ha intensificado sus vínculos con Asia, particularmente con

China y Japón, transformando la dinámica comercial de países como Brasil, Chile y Venezuela en lo que se ha denominado el “Siglo de Asia”. Esta evolución ha llevado a los países latinoamericanos a replantear sus estrategias de inserción internacional ante un panorama global cada vez más complejo (García, 2020).

En este sentido, resulta fundamental analizar la IEI de manera sistemática y comprehensiva. La literatura existente es amplia y heterogénea, abarcando múltiples enfoques, lo que hace necesaria una revisión que permita ordenar el conocimiento acumulado, identificar consensos y controversias, y detectar vacíos de investigación. Asimismo, la creciente complejidad del sistema económico internacional, marcada por procesos de fragmentación, tensiones geopolíticas y reconfiguración de las cadenas de producción, refuerza la necesidad de contar con análisis integradores que contribuyan a una mejor comprensión de la dinámica actual de la integración económica internacional.

En este contexto, el presente trabajo tiene por objeto revisar de manera sistemática la literatura que estudia la Integración Económica Internacional desde el año 2020 al 2025. Con ello, se busca responder a diversas preguntas de investigación formuladas en el marco de este estudio, orientadas a abordar las metodologías aplicadas al análisis de la IEI, las áreas en las que se estudia con mayor frecuencia, sus principales implicancias, así como los casos de éxito y fracaso de la integración económica internacional entre los países, entre otros aspectos complementarios.

La revisión propone, por tanto, ofrecer una visión integral del estado del conocimiento en el campo y contribuir al debate académico mediante una síntesis estructurada de los principales aportes de la literatura especializada. La relevancia de este trabajo radica en su contribución a la comprensión sistemática de un fenómeno central para el funcionamiento de la economía mundial contemporánea. El estudio busca aportar claridad conceptual sobre la IEI, lo cual resulta particularmente pertinente tanto para investigadores como para responsables de política económica interesados en evaluar los efectos y las perspectivas de los procesos de integración en un contexto global cambiante.

En cuanto a la estructura del artículo, en la sección de Trabajos Relacionados se discuten estudios previos afines, con el objetivo de contextualizar el aporte de este trabajo dentro de la literatura existente. Posteriormente, la sección de Metodología describe de manera detallada el proceso seguido para la selección, análisis y sistematización de las fuentes utilizadas.

En la sección de Resultados se exponen las respuestas a las preguntas de investigación planteadas. Finalmente, en la sección de Conclusiones se presentan las reflexiones finales del estudio, mientras que en el Anexo se incluye el enlace al repositorio donde se encuentran disponibles los datos y materiales complementarios utilizados en el desarrollo del trabajo.



Fundamentación teórica y estado del conocimiento

La literatura sobre la integración económica internacional abarca un conjunto diverso de teorías políticas y económicas que buscan ofrecer una explicación fundamentada sobre los procesos de unión entre estados. A pesar de la amplia investigación, aún no existe una percepción universal del concepto de integración, ya que a menudo es específico del contexto y la cultura. Desde una perspectiva económica, la IEI se interpreta como una forma de cooperación destinada a eliminar las fronteras económicas entre estados y crear una plataforma para la unificación de las economías nacionales (Suska, 2025). La naturaleza de este proceso implica tanto la remoción de barreras al comercio y la inversión, como la creación de nuevos mecanismos, como la armonización regulatoria o el reconocimiento mutuo (Delimatsis, 2025).

Los estudios que abordan el tema han utilizado principalmente el análisis comparable y la revisión de literatura para sistematizar el conocimiento teórico y conceptual por lo que se ha encontrado que algunas metodologías aplicadas al estudio de la IEI son las basadas en marcos teóricos que se dividen en teorías políticas (como el federalismo, el funcionalismo, el neofuncionalismo y el intergubernamentalismo liberal) donde, mientras que el neofuncionalismo sostiene que la integración es impulsada por élites nacionales y supranacionales a través del efecto derrame (spill-over), donde la cooperación técnica conduce inevitablemente a una unión política (Suska, 2025), el institucionalismo liberal argumenta que el motor principal es la negociación interestatal basada en preferencias nacionales (Delimatsis, 2025). Bajo esta última visión, las instituciones internacionales no son fines en sí mismos, sino instrumentos creados por los estados para coordinar operaciones, reducir costos de transacción y actuar como foros para la resolución de disputas en un entorno de poder asimétrico (Delimatsis, 2025; Suska, 2025). A su vez las teorías económicas han evolucionado en dos etapas principales que son el análisis estático tradicional y las nuevas teorías que incorporan el análisis dinámico. Un tercer grupo conceptual aborda la integración específicamente en países en desarrollo, donde se argumenta que las teorías tradicionales no son completamente aplicables. Para estas economías, la integración debe ser vista como un instrumento para el desarrollo económico, incluyendo la reducción de la pobreza y el apoyo a los sistemas de salud y educación, más que solo como una política arancelaria o comercial (Suska, 2025). En respuesta a estas asimetrías, surge el concepto de regionalismo abierto. A través de la “teoría del campo de entrenamiento” (training ground theory), se plantea que la integración regional no debe ser una barrera proteccionista, sino una fase de transición para que las economías en desarrollo mejoren su competitividad antes de una apertura total a los mercados globales (Suska, 2025).

Un vacío importante en los análisis tradicionales es cubierto por la Nueva Geografía Económica, la cual analiza cómo la interacción entre la geografía y el poder configura la integración. Este enfoque explica que factores como las

economías de escala y los costos de transporte no generan beneficios uniformes, sino que tienden a crear estructuras jerárquicas de centros regionales y periferias, donde la actividad económica se aglomera en el núcleo, dejando a las regiones periféricas en una posición de subordinación comercial (Delimatsis, 2025). Este concepto se vincula estrechamente con la teoría de la dependencia, que postula que, para los países en desarrollo, la integración debe actuar como un contrapeso al drenaje histórico de recursos desde el Sur global hacia el Norte, utilizando políticas que permitan transitar de una dependencia de productos primarios hacia una diversificación industrial (Suska, 2025; Delimatsis, 2025).

Otra parte significativa de la literatura reciente se enfoca en la evaluación cuantitativa de la efectividad de la IEI. Entre los enfoques cuantitativos se encuentran el descriptivo y el econométrico. El enfoque descriptivo emplea índices comerciales (como la participación intrarregional o la intensidad de comercio) que ofrecen simplicidad de cálculo y accesibilidad de datos, permitiendo rastrear la dinámica de la integración a lo largo del tiempo, por otro lado, el enfoque econométrico utiliza modelos de regresión y modelos gravitacionales, siendo estos últimos el método clave por su alto poder explicativo y la capacidad de incluir diversas variables. Un desarrollo reciente en este campo es el método de control sintético, que crea una unidad contrafactual para evaluar los efectos de un proceso económico. Sin embargo, la limitación crucial es que ninguno de estos métodos, por sí solo, permite evaluar de manera integral todas las consecuencias de los procesos de integración, sugiriéndose la combinación de métodos para obtener evaluaciones más fiables (Gospodarik & Khombak, 2025; Suska, 2025).

Los hallazgos de los estudios también revelan beneficios claros y desafíos crecientes en los procesos de integración. Entre los beneficios, se destacan el aumento del flujo comercial (creación de comercio), la especialización y la eficiencia de la producción, y el incremento en el poder de negociación de los países pequeños mediante su participación en acuerdos “difusión de influencia” (Delimatsis, 2025). Sin embargo, los desafíos y limitaciones son notables. Económicamente, la desviación de comercio puede reducir el bienestar nacional si desplaza el comercio de proveedores externos más eficientes a miembros menos eficientes (Suska, 2025). Políticamente, el retorno de la política como fuerza dominante en las relaciones económicas internacionales ha transformado la diplomacia comercial, priorizando la competencia global sobre la cooperación. Este cambio se manifiesta en una creciente securitización de la política económica y la ola de reacción contra la globalización (globalization backlash), impulsada por la percepción de una distribución desigual de las ganancias comerciales, el aumento de la desigualdad y la pérdida de empleos en sectores vulnerables (Delimatsis, 2025). En los países en desarrollo, una limitación es la potencial pérdida de ingresos arancelarios, que a menudo constituyen una fuente principal de ingresos gubernamentales (Suska, 2025).

Es importante mencionar que la integración europea ha sido el foco histórico y principal de las teorías políticas y de gran parte de la investigación económica. Sin embargo, los estudios también han abordado la IEI en países en desarrollo, dedicando secciones específicas a sus motivaciones y características especiales. Más recientemente, la literatura ha puesto atención en la dinámica económica y geopolítica de Asia, con énfasis en los mega-acuerdos comerciales como la Asociación Económica Integral Regional (RCEP) y el Acuerdo Integral y Progresista para la Asociación Transpacífico (CPTPP) (Delimatsis, 2025; Suska, 2025). Otras regiones mencionadas en la literatura incluyen el CARICOM, la CAN, el MERCOSUR, y la Unión Económica Euroasiática (UEEA) (Gospodarik & Khombak, 2025). No obstante, existe una escasez de estudios teóricos y empíricos en profundidad sobre la integración institucionalizada en regiones que abarcan países desarrollados y en desarrollo. (Suska, 2025).

Los autores identifican diversos vacíos de investigación y señalan líneas futuras. Desde el punto de vista metodológico, el principal vacío es la falta de un método fiable para la evaluación cuantitativa de los efectos dinámicos de la integración, lo que requiere utilizar una combinación de métodos para lograr mayor fiabilidad (Gospodarik & Khombak, 2025; Suska, 2025). En el ámbito teórico y empírico, se necesita más investigación para comprender las complejidades de las economías en desarrollo, incluyendo su estructura de producción y regímenes comerciales (Suska, 2025). También se subraya la necesidad de realizar más trabajo empírico para identificar los factores que relativizan la teoría de las ganancias del comercio y, de esta manera, mejorar la comprensión de los éxitos y fracasos de la IEI. Las líneas futuras deben abordar las fuerzas estructurales que redefinen la integración, incluyendo el impacto de la geografía y el poder, la heterogeneidad de las empresas, el cambio en la naturaleza de la inversión, la digitalización, y los temas de sostenibilidad, especialmente en relación con las finanzas sostenibles y la volatilidad de los precios de las materias primas. Estos estudios son cruciales para recalibrar el marco de cooperación multilateral en un mundo cada vez más multipolar y propenso a la fragmentación económica (Delimatsis, 2025).

MATERIALES Y MÉTODOS

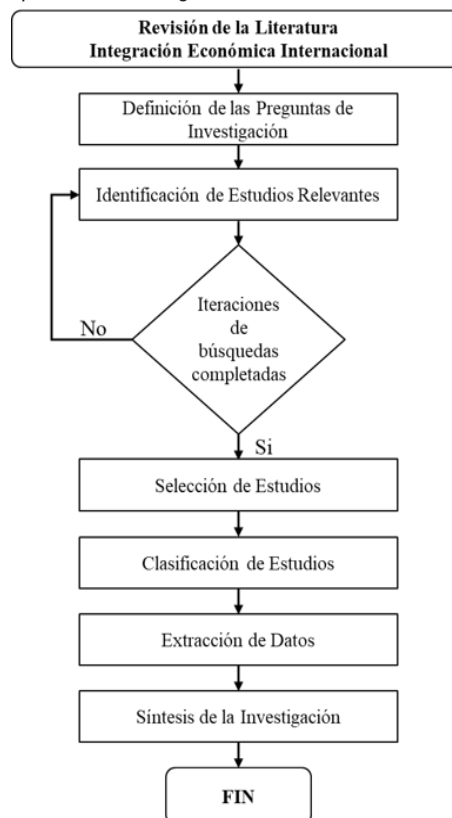
En esta sección se detalla cada paso del esquema metodológico propuesto para este estudio (Figura 1). El esquema desarrollado fue utilizado en estudios similares de Revisiones Sistemáticas de la Literatura (Cáceres et al., 2020; Fernández et al., 2023; González et al., 2021; De Oliveira et al., 2022; Pereira et al., 2020).

Definición de las preguntas de investigación

Las siguientes preguntas fueron elaboradas para definir la investigación:

1. ¿Cuáles son las metodologías aplicadas al estudio de la integración económica internacional?
2. ¿En qué áreas se estudian con mayor frecuencia la

Figura 1. Esquema metodológico



Fuente: Elaboración propia.

- integración económica internacional entre los países?
3. ¿Cuáles son las implicancias de una integración económica internacional entre los países?
 4. ¿Cuáles son los casos de éxitos y fracasos de la integración económica internacional entre los países?

Identificación de estudios relevantes

Se seleccionó Google Académico como fuente de datos para la realización de este estudio. Dicha fuente es una buena opción porque ofrece un amplio volumen de bibliografía científica/técnica, permitiendo reunir literatura relevante de forma rápida y fiable.

Posteriormente se realizaron varios ensayos correspondientes a la búsqueda de bibliografía en la fuente de datos mencionada. Se puede ver en la Tabla 1 los registros de las tres últimas búsquedas realizadas y el último comando fue el seleccionado para la descarga final de bibliografía. La búsqueda final se enfocó en documentos publicados entre los años 2020 y 2025, obteniéndose 200 resultados.

Selección de estudios

Se establecieron criterios específicos de inclusión y exclusión para la fuente de datos utilizada, con el propósito de seleccionar los estudios más pertinentes para responder a las preguntas de investigación. Se consideraron aquellos trabajos que abordaran la integración económica internacional desde diversas perspectivas, incluyendo conceptos, enfoques metodológicos, implicancias, ámbitos de aplicación y ejemplos de casos exitosos o

**Tabla 1. Comandos de búsqueda en la fuente de datos**

#	Fuente de datos	Consultas realizadas	Resultados	Fecha
1era	Google Académico	("integración económica" OR "integración regional" OR "bloques comerciales" OR "unión aduanera" OR "zona de libre comercio" OR "economic integration" OR "regional integration" OR "trade bloc" OR "customs union" OR "free trade area") AND (metodolog* OR metodología OR "gravity model" OR "modelo gravitatorio" OR "CGE" OR "computable general equilibrium" OR "equilibrio general computable" OR econométrico OR econometric OR "case study" OR "estudio de caso" OR bibliometric OR bibliométrico OR "systematic review" OR "revisión sistemática") AND (impacto OR impactos OR implicancias OR effects OR outcomes OR welfare OR desarrollo OR development OR empleo OR employment OR inversión OR investment OR comercio OR trade OR crecimiento OR growth OR "política monetaria" OR "monetary policy" OR regulación OR inequality OR desigualdad) AND (éxito OR fracaso OR success OR failure OR "lessons learned" OR "lecciones aprendidas")	16600	22/09/2025
2da	Google Académico	("international economic integration" OR "integración económica internacional") AND (methodology OR methodologies OR "research methods" OR enfoque OR análisis OR técnicas OR "empirical study" OR implications OR consecuencias OR impact OR efectos OR implicancias OR resultados OR "policy implications" OR "case study" OR "case studies" OR "casos de éxito" OR "casos de fracaso" OR experiencias OR "success stories" OR "failure cases" OR "research areas" OR disciplinas OR "fields of study" OR sectores OR ámbitos OR aplicaciones)	17100	23/09/2025
*3era	Google Académico	("international economic integration" OR "integración económica internacional") AND ("review" OR "revisión")	200	08/10/2025

Nota. La *3era búsqueda resultó elegida para la realización del artículo.

Tabla 2. Criterios de inclusión y exclusión.

Fuente de datos	Criterio de inclusión	Criterios de exclusión
Google Académico	Se consideraron únicamente aquellos estudios publicados entre 2020 y 2025 que abordaran de manera explícita la integración económica internacional, ya sea desde definiciones conceptuales, marcos teóricos, metodologías aplicadas, implicancias, áreas de estudio o análisis de casos relevantes. Se incluyeron artículos básicos, artículos de revisión, capítulos de libros y documentos técnicos, siempre que las palabras clave utilizadas en el comando de búsqueda estuvieran presentes al menos en el resumen, y preferentemente también en el título y en las palabras clave del documento. Solo se incorporaron los trabajos que mostraban indicios claros de tratar el tema central y que aportaban información útil para responder las preguntas de investigación.	Se excluyeron trabajos publicados antes del año 2020, así como libros completos, tesis de grado o posgrado, así como cualquier otro material que no correspondiera. También fueron eliminados los documentos en los que las palabras clave de búsqueda no aparecían en el título, el resumen o las palabras clave, o que, tras la revisión preliminar de estos elementos, no ofrecían indicios suficientes de abordar la integración económica internacional de manera directa o relevante. Asimismo, se descartaron estudios duplicados o aquellos a los que no se pudo acceder en texto completo, garantizando así la consistencia y rigurosidad del conjunto final de trabajos seleccionados.

Nota:Elaboración propia.

Tabla 3. Clasificación de los documentos recuperados y seleccionados

#	Categoría	Descripción	Cantidad
1	Artículos de revisión	Artículos que abordan un tema en particular a profundidad, sintetizando información procedente de publicaciones relevantes previamente existentes (artículos básicos), con el fin de actualizar el conocimiento existente sobre el tema (Maldonado, 2013).	25
2	Artículos básicos	Artículos científicos que proceden del razonamiento lógico de sus autores; son aquellos que aportan nuevos datos, abordan vacíos en el conocimiento residuales, exponen aspectos previamente no considerados, analizan elementos complementarios o hacen mayores profundizaciones y ampliaciones a investigaciones previas (Maldonado, 2013).	10
3	Documentos técnicos	Documentos técnicos/científicos realizados por organizaciones gubernamentales o no gubernamentales, nacionales o internacionales que describen el proceso, progreso o resultados de una investigación científica o técnica o el estado de un problema de investigación científica o técnica. También puede incluir recomendaciones y conclusiones de la investigación.	2
4	Capítulos de libros	Parte o sección de un libro que presenta contenido de abordaje y desarrollo respecto a un tema particular.	1

Nota:Elaboración propia.

fallidos. En contraste, se descartaron aquellos trabajos que no muestran indicios claros de abordar la temática central (Tabla 2).

Clasificación de los estudios

Extracción de datos

Se realizó la lectura y recopilación de datos para responder a cada una de las preguntas de investigación que se puede observar en la sección de resultados.

Síntesis de la investigación

Se respondieron las preguntas de investigación siguiendo la metodología propuesta, para luego presentar este trabajo, documentando todas las respuestas con una conclusión en función de todo lo desarrollado.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Respuestas a las preguntas de investigación

1. ¿Cuáles son las metodologías aplicadas al estudio de la Integración Económica internacional?

El estudio de la Integración Económica Internacional (IEI) se apoya en un conjunto amplio y complementario de metodologías que abarcan tanto marcos teóricos conceptuales como rigurosas herramientas cuantitativas y econométricas.

Primeramente, tenemos las metodologías basadas en marcos teóricos que son metodologías ampliamente utilizadas y se dividen en enfoques económicos y políticos que explican los motivos y la dinámica de la integración. La literatura sobre integración distingue dos etapas históricas



en su desarrollo teórico, primero las teorías tradicionales, que corresponden al análisis estático, y luego las nuevas teorías, que abarcan el análisis dinámico (Ogundiwin & Adeoye, 2022; Suska, 2025).

El Análisis Estático (Teorías Tradicionales) se centra en la interpretación de los potenciales costes y beneficios de la integración económica (Suska, 2025). El principio fundacional, desarrollado por Viner (1950), es la distinción entre los efectos de creación de comercio y desviación de comercio en las uniones aduaneras donde la creación de comercio se asocia a un aumento del bienestar, mientras que la desviación de comercio la reduce (Ogundiwin & Adeoye, 2022; Suska, 2025). Las extensiones de este análisis también incorporaron los efectos de producción y consumo (Suska, 2025).

En contraste, el Análisis Dinámico (Nuevas Teorías) se basa en las características de la economía contemporánea y aborda los efectos que impactan las tasas de crecimiento económico a mediano y largo plazo de los estados participantes (Ogundiwin & Adeoye, 2022; Suska, 2025). Estos efectos, planteados por académicos como Balassa (1962) y Cooper y Massell (1965), incluyen aspectos clave como las economías de escala y el cambio tecnológico, además del impacto en la estructura del mercado, la competencia y el crecimiento de la productividad (Suska, 2025).

Las teorías políticas también han desempeñado un papel fundamental en la explicación de los procesos de integración, analizándola desde perspectivas ideológicas y de gobernanza. Entre ellas se destacan el federalismo, que propone la delegación de soberanía estatal a un nivel superior con el objetivo de establecer una federación; el funcionalismo, que sugiere que la cooperación debe iniciarse en esferas económicas debido a su mayor potencial para generar un “efecto derrame” (spill-over), extendiendo la colaboración a otras áreas; el neofuncionalismo, que combina la esfera económica de la integración con la creación de estructuras políticas supranacionales, destacando el papel de las élites en impulsar este proceso; y el intergubernamentalismo liberal, que enfatiza que la dinámica de la integración se basa en la negociación constante entre los Estados-nación, cuyas preferencias son intrínsecamente divergentes (Suska, 2025).

Otras metodologías importantes en el estudio de la IEI son las cuantitativas o econométricas. Los enfoques cuantitativos emplean modelos econométricos para medir empíricamente los efectos de la integración en el comercio, la inversión y el crecimiento.

Uno de los enfoques más consolidados es modelo gravitacional (Gravity Models – GM) es considerado fundamental para el análisis de los efectos de la integración, siendo empleado para la estimación empírica del comercio bilateral. Se postula que el comercio entre dos naciones es directamente proporcional a sus Productos Internos Brutos (PIB) e inversamente proporcional a la distancia geográfica entre ellas, la cual funge como indicador de los costes comerciales (Gospodarik & Khombak, 2025; Liu

et al., 2025; Montaruli, 2025). Para cuantificar los efectos de la integración, estos modelos incluyen una variable dummy que identifica la pertenencia de los países a un mismo bloque de integración (Gospodarik & Khombak, 2025).

Junto a los modelos gravitacionales, la literatura emplea modelos de regresión básicos que son similares a los gravitacionales, pero su alcance es más amplio, ya que permiten evaluar el impacto de la integración en diversos aspectos más allá del comercio, tales como el crecimiento económico, la productividad total de los factores, los flujos migratorios y la Inversión Extranjera Directa (IED) (Gospodarik & Khombak, 2025). Dentro de esta categoría se incluyen métodos estadísticos como la regresión de mínimos cuadrados ordinarios (OLS) (Ditta et al., 2023; Montaruli, 2025; Vaz da Fonseca & Nascimento Jucá, 2020), la regresión de Poisson y la regresión logística (Vaz da Fonseca & Nascimento Jucá, 2020).

De manera complementaria, los modelos de series de tiempo son utilizados para analizar la evolución temporal de los procesos de integración y las interdependencias macroeconómicas entre los países miembros, permiten el estudio del estado global de la economía y la simulación de shocks (tales como cambios arancelarios o paros repentinos de capital) e interdependencias. Los modelos clave en este ámbito son los Vectoriales Autorregresivos (VAR), los VAR Estructurales (SVAR), los de Corrección de Errores Vectoriales (VECM) y los Bayesianos VAR (BVAR) (Montaruli, 2025).

El método del control sintético por otro lado es un enfoque econométrico contemporáneo utilizado para evaluar los efectos de los procesos económicos mediante la comparación de una variable cuantitativa real en la unidad analizada con una unidad sintética modelada, la cual reproduce las características de la unidad bajo la hipótesis de que la integración no tuvo lugar (Gospodarik & Khombak, 2025).

Otro conjunto relevante de herramientas metodológicas lo constituyen los índices e indicadores de competitividad y desempeño. Estos instrumentos se utilizan para medir el rendimiento comercial, la ventaja comparativa y el cumplimiento institucional. En este ámbito los Índices de Ventaja Comparativa Revelada (RCA) son herramientas fundamentales para el análisis del comercio internacional, empleadas para la cuantificación de la ventaja comparativa (VC) y la competitividad de las exportaciones de un país o región dentro del comercio internacional (Ditta et al., 2023; Liu et al., 2025). A partir del RCA tradicional, se han desarrollado diversas variantes metodológicas, entre las que se incluyen el Índice de Ventaja Comparativa Simétrica Revelada (RSCA), el logaritmo del RCA (LnRCA), el índice de Vollrath (RCA#), el Índice de Ventaja de Importación Revelada (RMA), el Índice de Ventaja Comercial Relativa (RTA), el Índice de Exportación Neta (NEI) y el Índice de Competitividad Revelada (RC), ampliando así las posibilidades de análisis empírico (Ditta et al., 2023).

Asimismo, el enfoque descriptivo recurre a indicadores



comerciales que permiten monitorear la influencia de la integración económica en los patrones comerciales de los estados miembros. Estos indicadores abarcan el índice de participación del comercio intrarregional, el índice de intensidad comercial, el índice de introversión comercial regional, el índice de orientación regional, el índice de complementariedad comercial, el índice de similitud de exportaciones y el índice de entropía comercial, tanto para exportaciones como para importaciones (Gospodarik & Khombak, 2025). Estos instrumentos resultan especialmente útiles para evaluar el grado de profundización del comercio regional y la estructura de los flujos comerciales.

Finalmente, en el caso específico de la integración europea se han propuesto índices cuantitativos específicos para capturar la complejidad institucional y económica del proceso. Un ejemplo destacado es el Índice Europeo de Integraciones Institucionales Regionales (EURII), diseñado para monitorizar las reformas institucionales dentro del proceso de integración de la UE (Pašić & Nuhanović, 2022). De manera complementaria, König y Ohr (2015) realizaron una contribución relevante al proponer un enfoque multidimensional de la integración, analizada a través de cuatro dimensiones principales que son, el Mercado Único, el Nivel de Homogeneidad Económica, la Simetría de Políticas y la Conformidad Institucional de los estados miembros, enfoque que ha sido retomado en trabajos posteriores (Pašić & Nuhanović, 2022).

2. ¿En qué áreas se estudian con mayor frecuencia la integración económica internacional entre los países?

La integración económica internacional (IEI) ha sido analizada de manera sistemática desde múltiples enfoques disciplinarios, dando lugar a una literatura amplia que se concentra, de forma recurrente, en un conjunto de áreas clave. Estas áreas de estudio abarcan principalmente los flujos de capital e inversión, el comercio internacional y sus efectos distributivos, la organización global de la producción a través de las Cadenas Globales de Valor (CGV), y los marcos regulatorios, institucionales y geopolíticos que sustentan la cooperación económica entre países y regiones.

Una de las áreas más estudiadas dentro de la IEI es la Inversión Extranjera Directa (IED) y los flujos financieros internacionales. La IED se define como una forma de inversión que establece vínculos sólidos y a largo plazo entre las economías, considerándose un componente esencial de la IEI (Castro, 2022). El estudio de la IED es un área central, analizada bajo varias perspectivas, comenzando por las motivaciones y los determinantes que impulsan a las empresas a invertir en el extranjero. En este sentido, los estudios suelen clasificar la IED según su objetivo principal, distinguiendo entre inversiones orientadas a la búsqueda de mercados (market-seeking), a la búsqueda de eficiencia (efficiency-seeking), y a la búsqueda de recursos (resource-seeking) (Ren, 2024; Brevil et al., 2024). Otros factores del país anfitrión como la calidad institucional y el nivel de riesgo político, también suelen ser determinantes para las entradas de IED

(Kaufmann-Kohler & Potestà, 2020).

Otra línea relevante de investigación aborda la integración económica internacional a través de las fusiones y adquisiciones transfronterizas (cross-border M&As), las cuales son un tipo de expansión que incrementa la IEI al permitir a las empresas ingresar a mercados extranjeros (Hijmans, 2022). De forma complementaria, una parte significativa de la literatura se centra en analizar la influencia de la fiscalidad sobre las decisiones de inversión y financiamiento de las corporaciones multinacionales (CMN), examinando cómo los sistemas impositivos nacionales inciden en la localización de la IED y en las estrategias financieras de las empresas (Vaz da Fonseca & Nascimento Jucá, 2020). Asimismo, numerosos estudios evalúan el impacto de los flujos de IED sobre el crecimiento económico y el desarrollo de los países receptores, destacando su papel en la acumulación de capital, la modernización productiva y la inserción en la economía global (Castro, 2022; Ninyio, 2024; Ren, 2024).

El comercio internacional y la distribución de la riqueza constituyen otra área central en el estudio de la integración económica internacional. Junto con la inversión, el comercio representa uno de los pilares fundamentales de la cooperación económica internacional y uno de los fenómenos más estudiados (García, 2020). El comercio es fundamental para medir la globalización económica, siendo la IEI un fenómeno que se investiga a través de la apertura comercial (Trade Openness) y sus efectos en la distribución del ingreso. La apertura comercial, calculada frecuentemente como la suma de exportaciones e importaciones como porcentaje del Producto Interno Bruto (PIB), es un indicador primario utilizado para medir el grado de globalización económica (Hui & Bhaumik, 2023).

Una tercera área de estudio ampliamente desarrollada se relaciona con las Cadenas Globales de Valor (CGV) y la organización internacional de la producción. La IEI se analiza aquí a través de la fragmentación de la producción internacional y la inserción de los países en las CGV, un fenómeno que implica la distribución de tareas y funciones empresariales a nivel mundial (Dutta, 2021). Dentro de este enfoque, una rama importante se centra en el poder corporativo y en los mecanismos de gobernanza de las CGV, destacando el rol dominante de las corporaciones multinacionales, que controlan una parte sustancial de la producción y la distribución global y los estudios buscan entender cómo se acumula, ejecuta y estabiliza este poder asimétrico dentro de las cadenas, así como sus implicancias (Kapeller et al., 2024).

Para las economías en desarrollo, el estudio se enfoca en cómo su participación en las CGV les permite especializarse en tareas específicas en lugar de construir cadenas de valor completas, lo que puede facilitar su inserción internacional y acelerar el desarrollo económico (Dutta, 2021). En este contexto, el comercio electrónico, junto con las modernas tecnologías de la comunicación, ha reducido significativamente los costos de transacción, propiciando mecanismos más eficientes para el funcionamiento de las CGV y facilitando la participación de las MIPYMES en el comercio internacional (Angeles et al., 2020).



Finalmente, la integración económica internacional se estudia de manera recurrente desde la perspectiva de la integración regional y la gobernanza institucional. Esta área de investigación se centra en los mecanismos formales e informales que regulan la cooperación económica entre países y bloques regionales. La literatura analiza la evolución, el alcance y las limitaciones de los acuerdos de integración regional como las zonas de libre comercio, las uniones aduaneras o los mercados comunes, así como los procesos de armonización regulatoria que los acompañan, incluyendo casos específicos como la Comunidad de África Oriental (EAC) (Yiblet, 2024). Asimismo, la IEI también se estudia mediante el análisis de la efectividad de distintos instrumentos formales de cooperación económica, tales como los tratados de libre comercio (TLC), de protección de inversiones, o Acuerdos de Asociación Económica (EPA) (Tuan, 2020; García, 2020).

Dentro de este enfoque institucional, una línea de investigación relevante analiza el rol de la gobernanza y de la estabilidad política en la profundización de la IEI. Los estudios evalúan cómo factores como el estado de derecho, la estabilidad política, y la calidad de la gobernanza influyen en la integración y en la atracción de IED (Ren, 2024; Ninyio, 2024; Brevil et al., 2024). La IEI también se evalúa mediante la coordinación de políticas y la observancia de normas comunes entre los Estados miembros de los bloques regionales (Pašić & Nuhanović, 2022).

Por último, la literatura reciente incorpora el análisis geopolítico como una dimensión clave. En este marco, se examina el surgimiento y la expansión de bloques de poder, así como los desafíos que estos procesos plantean para la cooperación económica, la estabilidad financiera global y la gobernanza internacional, incluyendo las propuestas de integración monetaria y sus limitaciones estructurales (Abuselidze et al., 2025; Nach & Ncwadi, 2024).

3. ¿Cuáles son las implicancias de una integración económica internacional entre los países?

La integración económica internacional entre países, que se manifiesta a través de procesos como la globalización económica, la Inversión Extranjera Directa (IED) y la participación en Cadenas de Valor Globales (CVG), conlleva implicaciones económicas, sociales y políticas significativas, tanto positivas como negativas, y genera cambios estructurales en las economías participantes.

Desde una perspectiva económica y de desarrollo, la IEI se considera un motor esencial para el desarrollo de la economía mundial (Castro, 2022; Ren, 2024; Ogundiwin & Adeoye, 2022). Para muchos países, especialmente aquellos en desarrollo, la integración ha impulsado un crecimiento económico sostenido y se requiere para el despegue económico y el crecimiento sostenible (Castro, 2022; Tram et al., 2021; Ninyio, 2024; Montaruli, 2025; Jia et al., 2021; Ogundiwin & Adeoye, 2022). En este contexto, los flujos de capital, especialmente la IED, estimulan este crecimiento (Jia et al., 2021; Montaruli, 2025; Ninyio, 2024; Ren, 2024) y pueden contribuir a reducir la proporción de

hogares pobres reforzando el vínculo entre integración y desarrollo inclusivo (Jia et al., 2021; Tram et al., 2021). Al mismo tiempo, la IEI estimula la creación de mercados más competitivos y favorece la innovación, llevando a un aumento de la productividad y al crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) (Ren, 2024; Ogundiwin & Adeoye, 2022).

La promoción del comercio internacional constituye otra de las implicancias centrales de la integración económica. La reducción de barreras comerciales y la profundización de los vínculos económicos fomentan el crecimiento del comercio entre países y regiones (Castro, 2022; Grytsenko et al., 2021; Ninyio, 2024). Este proceso contribuye a una asignación más eficiente de los recursos, al permitir una mayor especialización productiva de acuerdo con las ventajas comparativas de cada economía (Haas & Schenk-Hoppé, 2023a; Montaruli, 2025). De forma complementaria, los flujos de capital asociados a la integración, particularmente la IED, resultan cruciales para el financiamiento de inversiones de largo plazo (Montaruli, 2025), ya que cierran la brecha entre el ahorro y la inversión (Ninyio, 2024). Además, las redes de migrantes y coétnicos sirven como conductos para el aumento del comercio y los flujos de inversión, además los flujos de remesas provenientes de la migración internacional constituyen una fuente relativamente estable de financiamiento a nivel global, reforzando los vínculos económicos entre países de origen y destino (Leblang & Peters, 2022a).

Otro efecto relevante de la integración económica internacional es su papel como canal para la transferencia de tecnología, conocimiento y mejoras en la eficiencia productiva y es particularmente beneficioso para los países en desarrollo que buscan modernizar sus industrias (Castro, 2022; Montaruli, 2025; Ninyio, 2024) porque impulsa la adopción de know-how, tecnología avanzada y capital. La participación en las CVG permite a los países en desarrollo industrializarse enfocándose en tareas específicas, lo que reduce los costos y acelera el desarrollo (Dutta, 2021; Jia et al., 2021). Estos mecanismos conducen a un aumento de la eficiencia productiva, lo cual es reforzado por la mayor competencia en los mercados y la generación de ganancias de eficiencia que se traducen en mejoras del desempeño económico general (Ninyio, 2024; Ogundiwin & Adeoye, 2022; Haas & Schenk-Hoppé, 2023).

Desde una perspectiva estructural y del mercado laboral, la integración económica internacional también produce efectos ambivalentes. Por un lado, la IED y las actividades económicas vinculadas a la integración generan oportunidades de empleo y pueden contribuir a mejorar la productividad laboral y las condiciones de los trabajadores (Ren, 2024, Ogundiwin & Adeoye, 2022; Ninyio, 2024; Jia et al., 2021; Dutta, 2021). Por otro lado, la intensificación de la competencia internacional también puede causar la pérdida de empleos y el cierre de industrias en sectores menos competitivos generando costos de ajuste significativos en determinadas regiones y grupos de trabajadores (Haas & Schenk-Hoppé, 2023b).



En términos distributivos la globalización típicamente resulta en un aumento de la desigualdad de ingresos y puede exacerbar las disparidades en la distribución del ingreso (Haas & Schenk-Hoppé, 2023a; Hui & Bhaumik, 2023; Jia et al., 2021). En el plano estructural, la integración puede conducir a una redistribución de salarios hacia las ganancias y la creación de “cadenas de riqueza y pobreza”(Kapeller et al., 2024). Sin embargo, el impacto sobre la desigualdad no es homogéneo, varía según el nivel de desarrollo y del rol de la IED, la cual puede tener un efecto positivo en la reducción de la desigualdad en ciertos contextos (Hui & Bhaumik, 2023).

Más allá de sus efectos económicos y sociales, la integración económica internacional conlleva implicancias políticas y riesgos asociados a la creciente interdependencia entre países. La mayor integración incrementa la complejidad de los sistemas económicos y la vulnerabilidad frente a choques exógenos, tales como crisis financieras, inestabilidad política o pandemias (Montaruli, 2025; Patrício et al., 2025). Los flujos de capital si bien favorecen el crecimiento, también implican riesgos de volatilidad financiera y la posibilidad de reversiones repentinas de capital, lo que puede generar desequilibrios macroeconómicos significativos. Asimismo, los procesos de desvinculación o fragmentación de las CVG pueden derivar en mayores costos de producción y escasez de bienes, reforzando tendencias hacia la regionalización o la fragmentación del comercio internacional (Montaruli, 2025).

En el plano político e institucional, la integración económica regional o a través de bloques ofrece una expansión de oportunidades y sinergias para la plena realización de los intereses económicos de los estados miembros. Este proceso puede llevar a la mejora del entorno institucional y fomentar la cooperación política y la estabilidad regional (Grytsenko et al., 2021; Ogundiwin & Adeoye, 2022). No obstante, también implica costos políticos como el riesgo de pérdida de soberanía nacional al requerir la coordinación o cesión de control sobre políticas fiscales, monetarias y comerciales (Ogundiwin & Adeoye, 2022). En el caso de la Eurozona, esta cesión se ha manifestado de manera concreta en la pérdida del instrumento del tipo de cambio como mecanismo de estabilización macroeconómica.

Finalmente, la integración económica internacional puede generar reacciones sociales y políticas adversas. El rechazo a la globalización y a la apertura económica se ha traducido en el surgimiento de políticas proteccionistas, aislacionistas y nacionalistas que cuestionan los pilares del orden económico internacional (Walter, 2021). En particular, los efectos distributivos asociados a choques externos como el China Shock o el offshoring, ha reducido el apoyo a la inmigración y la integración en países del Norte Global. Estas reacciones pueden conducir a una desaceleración o estancamiento de las políticas de globalización (Leblang & Peters, 2022b).

4. ¿Cuáles son los casos de éxitos y fracasos de la integración económica internacional entre los países?

La integración económica internacional se manifiesta a través de una compleja red de acuerdos y bloques que han generado tanto avances significativos como profundos desafíos y fracasos.

Unión Europea (UE)

La integración europea, lanzada en 1957, ha sido reconocida como un proyecto exitoso durante varias décadas, manteniendo posiciones de liderazgo global (Grytsenko et al., 2021; Pašić & Nuhanović, 2022). La UE ha creado un marco que facilita la viabilidad de nuevos pequeños Estados, reduciendo las incertidumbres económicas y reforzando la seguridad, lo que la convierte en un refugio seguro para la supervivencia de pequeños estados (González Campañá, 2020). Un caso concreto de éxito fue la adhesión de Eslovaquia al área del euro, la cual tuvo un efecto positivo considerable en su crecimiento económico, siendo una decisión especialmente recomendada para una economía pequeña y altamente abierta con una moneda poco competitiva (Bukowski et al., 2023).

En cuanto a las relaciones externas, la UE ha logrado avances notables a través de acuerdos de libre comercio. La implementación del Área de Libre Comercio Amplia y Profunda (DCFTA) entre la UE y Ucrania (desde 2016) contribuyó a un aumento de más de 1.5 veces en el volumen de comercio, consolidando a la UE como el mayor socio comercial de Ucrania (Grytsenko et al., 2021). De manera similar, la implementación del Acuerdo de Libre Comercio UE-Vietnam (EVFTA) resultó en un aumento significativo del volumen de negocios de las exportaciones agrícolas de Vietnam (39.8% en el primer año) (Thao et al., 2025a).

Sin embargo, la UE también ha enfrentado reveses monumentales y desafíos sistémicos. La salida del Reino Unido (Brexit) representa la mayor reversión de la integración económica profunda en la era moderna (Dhingra & Sampson, 2022; Grytsenko et al., 2021; González Campañá, 2020). A esto se puede sumar que la Crisis de la Eurozona expuso fallas institucionales graves, mostrando que el diseño de la Unión Monetaria no cumplía con los criterios de un área monetaria óptima, lo que llevó a la estratificación de los miembros en “fuertes” y “débiles” (Pašić & Nuhanović, 2022). Respecto a Ucrania, a pesar del crecimiento comercial, la integración se ve obstaculizada por la falta de convergencia real, impulsando tendencias hacia la desindustrialización y la especialización en materias primas (Grytsenko et al., 2021).

Si bien la Unión Europea ha enfrentado desafíos significativos que han puesto a prueba la solidez de su modelo, estos no invalidan su relevancia histórica. Por el contrario, la UE continúa representando uno de los casos más avanzados y exitosos de integración económica internacional, al haber logrado profundos niveles de cooperación económica, institucional y comercial entre países heterogéneos. Su capacidad para generar crecimiento, estabilidad y beneficios estructurales para muchos de sus miembros la consolida como un referente



central en el análisis comparado de los éxitos y límites de la integración económica.

BRICS (Brasil, Rusia, India, China, Sudáfrica)

Los BRICS se han consolidado como un actor económico de peso, representando colectivamente más del 25% de la producción económica mundial. Sus logros institucionales incluyen el establecimiento del Nuevo Banco de Desarrollo (NDB) y el Acuerdo de Reserva Contingente (CRA), hitos clave hacia la integración. Un avance notable ha sido la internacionalización del Renminbi de China, el cual fue incluido en la cesta de Derechos Especiales de Giro (SDR) del FMI en 2016, apoyando su estatus global. No obstante, el bloque enfrenta el fracaso en la integración monetaria debido a la profunda heterogeneidad económica, la divergencia en preferencias políticas y la vulnerabilidad a choques asimétricos, lo que hace inviable una unión monetaria (Nach & Ncwadi, 2024). Además, la expansión del BRICS, por ejemplo, hacia la región del Mar Negro, ha sido interpretada como una estrategia que busca atacar el orden económico mundial existente (Abuselidze et al., 2025).

En conclusión, el BRICS constituye un fenómeno mixto de integración económica internacional, caracterizado por logros relevantes y limitaciones estructurales persistentes. Si bien ha alcanzado éxitos significativos en términos de coordinación financiera, proyección geoeconómica y creación de instituciones propias, su evolución se ve condicionada por la falta de cohesión política profunda, la heterogeneidad económica y la divergencia de intereses estratégicos entre sus miembros. Estas tensiones han impedido el avance hacia formas más profundas de integración, como la unión monetaria o la armonización macroeconómica. En este sentido, el BRICS debe entenderse como un bloque en evolución y con potencial, que exhibe avances concretos en algunas áreas, pero que aún enfrenta desafíos importantes para consolidarse como un esquema de integración plenamente desarrollado.

Mercado Común del Sur (MERCOSUR)

El MERCOSUR puede considerarse un caso relativo de éxito en la integración económica regional, especialmente cuando se compara con bloques de países en desarrollo en otras regiones del mundo. Según Basnet y Pradhan (2017), un indicio de su solidez interna es el análisis empírico que sustenta la posibilidad de una unión monetaria, al identificar una fuerte covarianza a largo plazo en variables macroeconómicas esenciales, como el producto real, la inversión y el comercio intrarregional. Esta robusta interdependencia macroeconómica, junto con una correlación significativa en los movimientos de los tipos de cambio a largo plazo, posiciona a MERCOSUR como un Área Monetaria Óptima (OCA) potencial (Nach & Ncwadi, 2024). Además, en la comparación de avances en la integración económica, MERCOSUR y la ASEAN han logrado desarrollar cadenas de valor regionales (RVC) de manera significativa, lo que implica una reducción de los costos del comercio intrarregional y un avance superior en la participación del comercio de cadenas de suministro,

en contraste con los bloques económicos africanos que se están quedando rezagados en esta área (De Melo et al., 2020).

No obstante, el bloque enfrenta desafíos en la articulación de una política comercial exterior unificada. La membresía de Paraguay, que mantiene relaciones diplomáticas con el gobierno de Taiwán, actúa como un obstáculo, impidiendo que el bloque en su conjunto negocie un Tratado de Libre Comercio (TLC) con China. Esta restricción ha llevado a otros miembros, como Uruguay, a contemplar la negociación de un TLC bilateral con China, buscando asegurar el acceso a un mercado crucial ante la inacción del bloque. Aunque el MERCOSUR sí firmó un Acuerdo de Comercio Preferencial (PTA) con India en 2004, las tensiones políticas internas y la falta de un acuerdo con China ejemplifican cómo la heterogeneidad política puede frustrar las oportunidades de expansión económica del bloque (García, 2020).

Organismos Globales y Multilaterales (OMC)

La Organización Mundial del Comercio (OMC) enfrenta un caso de potencial fracaso sistémico en su capacidad de funcionar como pilar del orden económico internacional. El organismo sufre una amenaza fundamental a su sistema de solución de controversias debido a la negativa de los Estados Unidos a nombrar nuevos jueces del Órgano de Apelación, lo que pone en riesgo la legitimidad de la institución. Esta crisis refleja un problema más profundo, el fracaso de los miembros en negociar actualizaciones de las normas sobre recursos comerciales y las economías capitalistas estatales. La situación se ha visto agravada por acciones unilaterales, como la imposición de aranceles masivos por parte de EE. UU. a China en 2018, socavando las normas de la OMC (Bowen & Broz, 2020).

Otros Bloques y Casos Regionales en Desarrollo

La Comunidad del África Oriental (EAC) muestra avances importantes en el continente africano, con hitos como la Unión Aduanera (2005) y el Protocolo de Mercado Común (2010), lo que resultó en la reducción de barreras arancelarias y la facilitación del libre movimiento. Sin embargo, el bloque enfrenta desafíos significativos, incluyendo disparidades en el desarrollo económico, el déficit de infraestructura y las divergencias regulatorias (Yible, 2024). Además, la adopción de aranceles externos comunes (CET) ha resultado perjudicial para los miembros más pequeños y pobres (ej. Ruanda y Liberia), aumentando la desigualdad de ingresos (De Melo et al., 2020).

En América Latina, la integración birregional entre el Sistema de la Integración Centroamericana (SICA) y la Comunidad del Caribe (CARICOM) presenta un caso de integración fallida en términos de volumen comercial. El comercio agroalimentario bilateral es relativamente bajo, representando solo el 0.1% del intercambio agrícola en la región de ALC. Esta debilidad se debe a limitaciones estructurales que incluyen deficiencias logísticas, la baja frecuencia de rutas marítimas y aéreas, así como el alto

Tabla 3. Análisis comparativo de casos de integración

Bloque / Caso	Indicadores de éxito / logros	Desafíos / fracasos identificados	Datos cuantitativos destacados
Unión Europea (UE)	Consolidación del mercado único y acuerdos de libre comercio de alto impacto (EVFTA, DCFTA).	Brexit (reversión histórica) y falta de convergencia real en procesos de adhesión.	Aumento de 1.5 veces el volumen de comercio con Ucrania; 39.8% de aumento en exportaciones agrícolas de Vietnam.
BRICS	Creación de instituciones financieras (NDB y CRA) e internacionalización del Renminbi.	Fracaso en la integración monetaria por heterogeneidad económica y política.	Representan más del 25% de la producción económica mundial.
MERCOSUR	Alta interdependencia macroeconómica y desarrollo de Cadenas de Valor Regionales (RVC).	Bloqueo de política comercial exterior (TLC con China) por tensiones políticas internas.	Identificado como Área Monetaria Óptima (OCA) potencial por covarianza de largo plazo.
Chile-China	Avances en Unión Aduanera y Mercado Común en el continente.	Aumento de la desigualdad en miembros pobres por aranceles externos comunes.	Reducción significativa de barreras arancelarias intrarregionales.
África (EAC)	Avances en Unión Aduanera y Mercado Común en el continente.	Aumento de la desigualdad en miembros pobres por aranceles externos comunes.	Reducción significativa de barreras arancelarias intrarregionales.
SICA-CARICOM	Marcos formales de integración birregional.	Integración fallida en términos de volumen comercial efectivo.	El comercio agroalimentario representa solo el 0.1% del intercambio agrícola de la región.
Vietnam	Crecimiento económico sostenido y apertura comercial exitosa.	Vulnerabilidad ante barreras no arancelarias (ej. "tarjeta amarilla" de la UE).	Crecimiento promedio del PIB del 6.6% anual (1986-2017).
OMC	Pilar del orden comercial multilateral histórico.	Fracaso sistémico del órgano de apelación y auge de acciones unilaterales.	Crisis de legitimidad por bloqueo en el nombramiento de jueces.

Nota: Elaboración propia.

costo y limitado volumen de carga (Santamaría, 2024).

Integración Asimétrica y Dependencia Externa

En Asia y América del Sur, las relaciones bilaterales con China muestran resultados mixtos de dependencia y éxito (Tabla 4). El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Chile y China de 2005 es un caso de éxito comercial, habiendo duplicado el comercio bilateral entre las partes en solo dos años. En contraste, el crecimiento económico de Sudamérica fue impulsado por la demanda china de materias primas, lo que resultó en un modelo insostenible a largo plazo. El caso de Venezuela ilustra los riesgos de dependencia asimétrica, donde el mecanismo de préstamo por petróleo de China exacerbó los problemas fiscales del país y facilitó la corrupción (García, 2020).

Otro caso de vulnerabilidad se observa en Vietnam, que a pesar de un crecimiento económico impresionante (promedio de 6.6% anual entre 1986 y 2017) (Tram et al., 2021) y el éxito inicial del EVFTA, enfrenta retos en la sostenibilidad de sus exportaciones. Las barreras no arancelarias de la UE, como la "tarjeta amarilla" impuesta por pesca ilegal, No Declarada y No Reglamentada (INDNR), han reducido significativamente las exportaciones de productos del mar, actuando como una barrera de facto a pesar de los acuerdos de libre comercio (Thao et al., 2025b).

El análisis comparativo demuestra que la efectividad de la Integración Económica Internacional (IEI) no es homogénea y depende críticamente del diseño institucional y la estabilidad política. Mientras que casos como la Unión Europea y el TLC Chile-China evidencian éxitos notables en la expansión de flujos comerciales (con incrementos de hasta 1.5 veces en el volumen de negocios), otros procesos como el SICA-CARICOM muestran niveles de intercambio marginales (0.1%) debido a deficiencias logísticas estructurales.

Asimismo, se observa una tensión constante entre el crecimiento económico (ej. éxito de Vietnam con un 6.6% de crecimiento PIB) y los riesgos de soberanía o

dependencia (ej. crisis de la Eurozona o dependencia asimétrica de Venezuela con China). La literatura sugiere que la sostenibilidad de estos procesos requiere trascender la mera eliminación de aranceles para abordar la convergencia macroeconómica real y la mitigación de los efectos distributivos desiguales.

CONCLUSIÓN

La Integración Económica Internacional (IEI) se ha consolidado como uno de los fenómenos estructurales más relevantes de la economía mundial contemporánea, configurando de manera profunda las relaciones económicas, políticas e institucionales entre los países. A partir de la revisión sistemática de la literatura realizada en este trabajo, se evidencia que la IEI constituye un proceso complejo y multidimensional, cuya comprensión requiere la articulación de enfoques teóricos, metodológicos y empíricos diversos.

En primer lugar, los resultados de la revisión muestran que el estudio de la IEI se apoya en un amplio abanico de metodologías, entre las que destacan los modelos econométricos, en particular los modelos gravitacionales, los modelos de series de tiempo y el uso de índices e indicadores de desempeño comercial y competitivo. Estas herramientas permiten evaluar empíricamente los efectos de la integración sobre el comercio, la inversión, el crecimiento económico y la productividad, así como capturar las dinámicas temporales y las interdependencias macroeconómicas entre países. Al mismo tiempo, la literatura subraya la importancia de complementar estos enfoques cuantitativos con marcos teóricos provenientes tanto de la economía como de la ciencia política, con el fin de interpretar adecuadamente los procesos de integración y sus resultados.

En cuanto a las áreas de estudio más recurrentes, la evidencia revisada indica que la IEI ha sido analizada principalmente a través de los flujos de comercio internacional, la Inversión Extranjera Directa (IED), la participación en Cadenas Globales de Valor y los procesos de integración regional e institucional. Estas



áreas concentran la atención de la literatura debido a su estrecha vinculación con el crecimiento económico, la transformación productiva y la inserción de los países en la economía global. No obstante, los estudios también destacan que los beneficios de la integración no se distribuyen de manera homogénea, lo que ha motivado un creciente interés por sus efectos distributivos, laborales y sociales.

Asimismo, la revisión pone de manifiesto que las implicancias de la integración económica internacional son ambivalentes. Por un lado, la IEI ha contribuido al aumento del comercio, a la atracción de flujos de capital, a la difusión de tecnología y al incremento de la eficiencia productiva, especialmente en economías abiertas y en desarrollo. Por otro lado, también ha generado desafíos significativos, tales como el aumento de la desigualdad, la vulnerabilidad frente a choques externos, los costos de ajuste sectorial y las tensiones asociadas a la pérdida de autonomía en la formulación de políticas económicas. Estos efectos contrastantes refuerzan la necesidad de analizar la integración económica en función de los contextos institucionales y estructurales específicos de cada país o región.

El análisis de los casos de éxito y fracaso de la integración económica internacional confirma el carácter no lineal ni uniforme de estos procesos. La Unión Europea se presenta como uno de los ejemplos más avanzados y exitosos de integración profunda, a pesar de los desafíos institucionales y políticos que ha enfrentado, como la crisis de la Eurozona y el Brexit. En contraste, otros esquemas de integración, como el BRICS y el MERCOSUR, evidencian un fenómeno mixto, con avances relevantes en materia de cooperación económica e institucional, pero limitaciones sustanciales derivadas de la heterogeneidad económica, la falta de cohesión política y la divergencia de intereses entre sus miembros. Estos casos ilustran que la profundidad y sostenibilidad de la integración dependen tanto de factores económicos como de la voluntad política y del diseño institucional.

En términos generales, este trabajo contribuye a la literatura al ofrecer una visión integral y sistematizada del estado del conocimiento sobre la Integración Económica Internacional. Al organizar y sintetizar los principales enfoques, metodologías y hallazgos empíricos, la revisión permite identificar patrones comunes, debates abiertos y vacíos de investigación que pueden orientar futuras líneas de estudio. En particular, la literatura sugiere la necesidad de profundizar en el análisis de los efectos distributivos de la integración, el rol de las instituciones y la gobernanza, así como las implicancias de los cambios geopolíticos y de la fragmentación de la economía mundial.

Finalmente, los resultados de este estudio demuestran que la integración económica internacional no constituye un proceso inherentemente beneficioso ni perjudicial, sino un fenómeno condicionado por el contexto, el diseño institucional y las políticas complementarias adoptadas por los Estados. En este sentido, la IEI sigue representando una herramienta potencialmente poderosa para promover

el desarrollo y la cooperación internacional, siempre que se acompañe de marcos institucionales sólidos y de políticas orientadas a mitigar sus costos y a maximizar sus beneficios a largo plazo.

Anexo

El material complementario está disponible de manera libre y gratuita para todos los lectores que así lo deseen. Enlace del Repositorio: <https://doi.org/10.5281/zenodo.20690191>

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Abuselidze, G., Katamadze, D., Katamadze, G., & Kartsivadze, T. (2025). Challenges and prospects of BRICS expansion towards the Black Sea region. *Veredas do Direito*, 22(3), e223431. <https://doi.org/10.18623/rvd.v22.n3.3431>
- Angeles, F., Roy, R., & Yarina, Y. (2020). Shifting from consensus decision-making to joint statement initiatives: Opportunities and challenges. Graduate Institute of International and Development Studies. <https://doi.org/10.71609/iheid-5tf5-jc30>
- Bowen, T. R., & Broz, J. L. (2020). Designing an international economic order: A research agenda [Discussion Paper No. DP15407]. CEPR. <https://ssrn.com/abstract=3723631>
- Brevil, J., Nwachukwu, C., Omofowa, M. S., & Shadrach, O. (2024). A review of empirical studies on foreign direct investment determinants [Working paper].
- Bukowski, S. I., Bukowska, J. E., & Zięba, Ł. J. (2023). Slovakia in the Euro area: costs and benefits. <https://www.um.edu.mt/library/oar/handle/123456789/109720>
- Cáceres, R., González, A., Pereira, G., Ríos, L., Ríos, R., y Oxilia, V. (2020). Systematic literature review of the water-energy-food nexus: An overview of the field. En 2020 IEEE Congreso Biental de Argentina (ARGENCON) (pp. 1-8). IEEE. <https://doi.org/10.1109/ARGENCON49523.2020.9505529>
- Castro, C. J. (2022). Literature review: The customary of foreign investors in applying foreign direct investment to an economy. <https://doi.org/10.2139/ssrn.4122703>
- De Melo, J., Solleder, J.-M., & Sorgho, Z. (2020). A primer on African market integration with a hard look at progress and challenges ahead. HAL Open Science. <https://hal.science/hal-02972147v1>
- De Oliveira, J., Riveros, N., González, A., & Oxilia, V. (2022, September). Energy Efficiency Labels in the World and Latin America: A Survey. In 2022 IEEE Biennial Congress of Argentina (ARGENCON) (pp. 1-8). IEEE. <https://doi.org/10.1109/ARGENCON55245.2022.9939751>
- Delimatsis, P. (2025). The evolving nature of economic



- integration. *Penn State Journal of Law & International Affairs*, 13(1), 51-123. <https://doi.org/10.2139/ssrn.5211416>
- Dhingra, S., & Sampson, T. (2022). Expecting brexit. *Annual Review of Economics*, 14(1), 495-519. <https://doi.org/10.1146/annurev-economics-051420-104231>
- Ditta, A. (2023). Analyzing the export performance and competitiveness of vegetables from Pakistan in global markets. *Critical Review of Social Sciences and Humanities*, 3(1), 1–11. <https://journals.gctownship.edu.pk/index.php/crssh/article/view/96>
- Dutta, S. (2021). A review of literature of global value chains. <https://doi.org/10.2139/ssrn.3784163>
- Fernández, K., Lezcano, L., & González, A. (2023). Medición de la pobreza energética con enfoque multidimensional: revisión sistemática de la literatura. *Revista invi*, 38(109), 172-208. <http://doi.org/10.5354/0718-8358.2023.70574>
- García, G. (2020). A review of China's and Japan's international engagement in South America: The cases of Brazil, Chile and Venezuela [Discussion Paper No. 785]. Institute of Developing Economies (IDE). <http://hdl.handle.net/2344/00051716>
- González Campañá, N. (2020). Small states and the EU: Does the EU promote secession within EU Member States?. *Revista de estudios políticos*, (190), 43-70. <https://doi.org/10.18042/cepc/rep.190.02>
- González, A., von Lücken, C., Paciello, J., Ocampos, T., & Pane, J. (2021). Critical Overview of the Use of Contact Tracing Apps in the Context of the COVID-19 Pandemic. *COMPLEXIS*, 91-99. <https://doi.org/10.5220/0010480400910099>
- Gospodarik, E. G., & Khombak, E. (2025). Obzor podkhodov k kolichestvennoy otsenke effektivnosti integratsionnykh ob"yedineniy [Resumen de enfoques para la evaluación cuantitativa de la efectividad de las asociaciones de integración]. Belarusian State University. <https://elib.bsu.by/handle/123456789/333008>
- Grytsenko, A., Borzenko, O., & Burlay, T. (2021). Achievements and challenges of Ukraine's European integration. *Journal of European economy*, 20(3), 518-541. <https://doi.org/10.35774/jee2021.03.493>
- Haas, L., & Schenk-Hoppé, K. R. (2023). International trade: Smarten up to talk the talk. *The Manchester School*, 91(6), 521-569. <https://doi.org/10.1111/manc.12458>
- Hijmans, J. D. (2022). A literature review on mergers and acquisitions [Bachelor's thesis, Erasmus University Rotterdam]. Erasmus University Thesis Repository.
- Hui, Y., & Bhaumik, A. (2023). Economic globalization and income inequality: A review. *Advancement in Management and Technology (AMT)*, 3(4), 1-9. <https://doi.org/10.46977/APJMT.2023.v03i04.001>
- Jia, G., Wang, R., & Wong, C. H. (2021, December). Literature Review on Foreign Direct Investment of Vietnam. In 2021 4th International Conference on Humanities Education and Social Sciences (ICHESS 2021) (pp. 1249-1258). Atlantis Press. <https://doi.org/10.2991/assehr.k.211220.214>
- Kapeller, J., Gräbner-Radkowsch, C., & Hornykewycz, A. (2024). Corporate power and global value chains: current approaches for conceptualizing the power of multinationals. *Review of Evolutionary Political Economy*, 5(2), 371-397. <https://doi.org/10.1007/s43253-024-00121-5>
- Kaufmann-Kohler, G., & Potestà, M. (2020). Why investment arbitration and not domestic courts? The origins of the modern investment dispute resolution system, criticism, and future outlook. *Investor-State dispute settlement and national courts: current framework and reform options*, 7-29. https://doi.org/10.1007/978-3-030-44164-7_2
- Leblang, D., & Peters, M. E. (2022). Immigration and globalization (and deglobalization). *Annual Review of Political Science*, 25(1), 377-399. <https://doi.org/10.1146/annurev-polisci-051120-105059>
- Liu, D., Yang, Z., Qin, K., & Li, K. (2025). Spatial-temporal analysis of the international trade network. *Geospatial Information Science*, 1-29. <https://doi.org/10.1080/10095020.2024.2449458>
- Maldonado, J. C. (2013). Los artículos científicos. *Revista Médica Vozandes*, 24(1-2), 5-7.
- Montaruli, F. (2025). Global trade, capital flows and deglobalization: A literature review. *EconStor*. <https://hdl.handle.net/10419/333472>
- Nach, M., & Ncwadi, R. (2024). BRICS economic integration: Prospects and challenges. *South African Journal of International Affairs*, 31(2), 151-166. <https://doi.org/10.1080/10220461.2024.2380676>
- Ninyio, N. (2024). Foreign direct investment in Nigeria: Challenges and prospects. *KAS African Law Study Library – Librairie Africaine d'Etudes Juridiques*, 11(4), 617–634. <https://doi.org/10.5771/2363-6262-2024-4-617>
- Ogundiwin, I. J., & Adeoye, S. O. (2022). Economic integration and growth of national economies: An empirical review. *Ignatius Ajuru University/ Business & Marketing Chronicle*, 6(1), 1–10.
- Pašić, J., & Nuhanović, A. (2022). Impact of the euro crisis on European economic integration. *Zbornik Radova Ekonomskog Fakulteta u Istočnom Sarajevu*, (25), 55–64. <https://doi.org/10.7251/ZREFIS2225055P>
- Patrício, L. D., Ferreira, J. J., & Gerschewski, S. (2025). A Network of Networks: Building Resilience in the Globalised Era. *Global Networks*, 25(3), e70014. <https://doi.org/10.1111/glob.70014>
- Pereira, G., González, A., & Ríos, R. (2020, December).



Systematic Literature Review of Water-Energy Nexus: An Overview of the field and analysis of the top 50 influential papers. In 2020 IEEE Congreso Bional de Argentina (ARGENCON) (pp. 1-8). IEEE. <https://doi.org/10.1109/ARGENCON49523.2020.9505528>

Ren, Y. (2024). A Review of the Determinants of Outward Foreign Direct Investment (FDI): From the Perspective of the Eclectic Paradigm. *Academic Journal of Business & Management*, 6(11), 128-132. <https://doi.org/10.25236/AJBM.2024.061119>

Santamaría, V. (2024). Opportunities and Challenges for Agrifood Trade Between Central American Integration System and Caribbean Community Countries. FAO. <https://doi.org/10.4060/cc9421es>

Suska, M. (2025). Integration theories: A review of selected political and economic concepts. *International Journal of Management and Economics*, 61(2), 123-134. <https://doi.org/10.2478/ijme-2024-0035>

Thao, N. T. T., Tuu, N. T., & Le Pham, H. T. (2025). Opportunities and challenges for Vietnam's agricultural products exports under the European Union-Vietnam Free Trade Agreement. *Vietnamese Journal of Legal Sciences*, 14(2), 39-52. <https://doi.org/10.2478/vjls-2025-0010>

Tram, P. N., Anh, B. D., & Duc, T. M. (2021). Economic Growth with Poverty Reduction in Vietnam (1986-2020): Current Situation and Solutions. *Journal of Hunan University Natural Sciences*, 48(5).

Tuan, V. K. (2020). Analysis of challenges and opportunities for Vietnamese SMEs in the globalization. *Economic Research*, 4(2). <https://doi.org/10.29226/TR1001.2020.192>

Vaz da Fonseca, P., & Nascimento Jucá, M. (2020). The influence of taxes on foreign direct investment: systematic literature review and bibliometric analysis. <https://www.um.edu.mt/library/oar/handle/123456789/57015>

Walter, S. (2021). The backlash against globalization. *Annual Review of Political Science*, 24(1), 421-442. <https://doi.org/10.1146/annurev-polisci-041719-102405>

Yiblet, F. D. (2024). Economic Integration Challenges and Prospects in the East African Community. *American Research Journal of Humanities & Social Science*, 7(03), 131-142.